आईकिया ने उत्तर प्रदेश में निवेश हेतु दिखाई रुचि

लखनऊ, 23 अक्तूबर 2013:

स्वीडन की फर्नीचर चेन आईकिया (आईकेईए) के अधिकारियों ने उत्तर प्रदेश में फर्नीचर उत्पादन एवं विक्रय हेतु एकीकृत इकाई की स्थापना के आशय से प्रमुख सचिव, अवस्थापना एवं औद्योगिक विकास विभाग (आईआईडीडी), डॉ. सूर्य प्रताप सिंह से आज यहाँ मुलाकात की।

प्रतिनिधिमण्डल में आईकिया इण्डिया प्रा लि के प्रॉपर्टी मैनेजर–जेफ डॉलिन, कम्यूनिकेशन मैनेजर–पैट्रिक एन्टोनी तथा रियल इस्टेट एण्ड डेवलपमेंट मैनेजर–सुहेल अहमद शामिल थे। राज्य सरकार की ओर से बैठक में **सचिव, अवस्थापना एवं औद्योगिक विकास–धीरज साहू एवं विशेष सचिव, अवस्थापना एवं औद्योगिक विकास–सुमंत सिंह** ने प्रतिभाग किया।

सूचित किया गया कि आईकिया द्वारा चार राज्यों में अपने स्टोर खोलने की योजना है और **उत्तर प्रदेश उनकी प्राथमिकताओं में शीर्ष पर है। इस बात पर सहमति व्यक्त की गई कि आईकिया के उच्चाधिकारी आगामी माह के प्रारम्भ में नोएडा एवं ग्रेटर नोएडा जाकर उपलब्ध उच्च–श्रेणी की अवस्थापना सुविधाओं तथा उपयुक्त स्थल को देखेंगे।**

इस उच्च–स्तरीय संवाद में **आइकिया इण्डिया के कम्यूनिकेशन मैनेजर पैट्रिक एन्टोनी** ने एक लघु–फिल्म के माध्यम से कम्पनी की बिज़नेस विचारधारा तथा रणनीति का **प्रस्तुतिकरण किया।** बताया गया कि इस समय विश्व में आईकिया के 342 स्टोर हैं जिनमें 1,54,000 सहकर्मी हैं तथा कम्पनी का टर्नओवर 27.5 बिलियन यूरो है। एक मॉडल आइकिया स्टोर में एक शो–रूम, मार्केट हॉल एवं स्व–सेवा वेयरहाउस के साथ रेस्टोरेन्ट भी होता है। जिसके लिए लगभग 12 से 17 एकड़ भूमि की आवश्यकता होती है जहाँ सार्वजनिक परिवहन से आसानी से पहुँचा जा सके।

उत्तर प्रदेश में दिलचस्पी दिखाने की सराहना करते हुए **प्रमुख सचिव, आईआईडीडी, डॉ. सूर्य प्रताप सिंह ने कहा**– ***"उद्योग में निवेश का सर्वदा स्वागत है किन्तु केवल एक शर्त है कि वह स्थानीय व्यापारियों के लिए अहितकर न हो।"***

उन्होंने कहा कि विशाल उपभोक्ता आधार तथा बढ़ते हुए मध्यम वर्ग तथा राज्य में उद्योगों के लिए लगभग 40,000 हेक्टेअर भूमि उपलब्ध होने के दृष्टिगत् उत्तर प्रदेश को उद्यमियों द्वारा तरजीह देना एक शुभ संकेत है।

नोएडा व ग्रेटर नोएडा में भूमि के लिए रुचि प्रकट करते हुए **आईकिया इण्डिया के प्रॉपर्टी मैनेजर जेफ़ डॉलिन ने कहा**– ***"हम वर्ष 2020 तक अपना टर्नओवर दोगुना करना चाहते हैं, जिसके लिए भारत के वृहद् उपभोक्ता बाजार में अपनी जगह बनाना आवश्यक है तथा उत्तर प्रदेश हमारी प्राथमिकताओं में शीर्ष पर है। हम कम मूल्य में उत्पाद उपलब्ध करा कर पूरे फर्नीचर क्षेत्र की प्रगति में योगदान देंगे।"***

स्थानीय फर्नीचर व्यापार पर प्रतिकूल प्रभाव की सम्भावना से इन्कार करते हुए जेफ़ डॉलिन ने कहा कि आईकिया को न केवल स्थानीय आपूर्तिकर्ताओं की ज़रूरत पड़ेगी बल्कि अपने व्यापार की सम्भाव्यता प्राप्त करने के साथ ही हम स्थानीय फर्नीचर बनाने वालों के लिए अतिरिक्त कार्य अवसरों का सृजन भी करेंगे। उन्होंने कहा– ***"आईकिया का प्रदेश. में विस्तार उसके प्रथम स्टोर के अनुभव पर निर्भर करेगा।"***

इसके पूर्व उद्योग बन्धु के द्वारा एक छोटे किन्तु प्रभावशाली प्रस्तुतिकरण में प्रदेश में उच्च श्रेणी की अवस्थापना सुविधाओं से युक्त नोएडा, ग्रेटर नोएडा तथा यमुना एक्सप्रेसवे औद्योगिक विकास प्राधिकरण में अपेक्षाकृत सस्ती भूमि की उपलब्धता के बारे में जानकारी दी गई। आइकिया की टीम को बताया गया कि राज्य की नवीन अवस्थापना एवं औद्योगिक निवेश नीति में उद्योगों को 24 घण्टे निर्बाध विद्युत आपूर्ति का प्राविधान है।